

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФУНКЦИИ, ВИДЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ СУБЪЕКТОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) представляет собой совокупность функций предприятия, ориентированного на мировой рынок с учетом выбранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на зарубежных рынках.

ВЭД относится к рыночной сфере и выделяется на основе критериев деловой активности, структурной связи с производством, а также своей юридической самостоятельностью, экономической независимостью и независимостью от опеки отрасли.

Основным принципом внешнеэкономической деятельности предприятия является коммерческий расчет, основанный на экономической и финансовой самостоятельности и самодостаточности, с учетом собственных финансовых, материальных и технологических возможностей. Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими внешнеэкономическую деятельность, являются:

- Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980);
- Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958);
- Конвенция СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 1993);
- Соглашение о порядке разрешения споров, связанных с предпринимательской деятельностью (Киев, 1992);
- Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле», 2003 г.;
- Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», 2003 г.;
- Федеральный закон «Об иностранных инвестициях», 1999 г.;
- Федеральный закон «О контрактах о разделе продукции», 1995 г.

Важную роль в регулировании внешнеторговой деятельности на единой таможенной территории таможенного союза ЕАЭС играет также Таможенный кодекс.

Существуют следующие виды внешнеэкономической деятельности [1]:

- внешнеторговая деятельность — это предпринимательская деятельность по международному обмену товарами, работами, услугами, информацией и результатами интеллектуальной деятельности;
- производственная кооперация — форма сотрудничества с иностранными партнерами в процессе технологического разделения труда;
- валютно-финансовые/кредитные операции — денежные операции, сопутствующие внешнеторговым сделкам и осуществляемые для обеспечения платежа по определенному методу расчетов и во избежание курсовых потерь;
- международное инвестиционное сотрудничество — форма сотрудничества, направленная на расширение базы развития и производство экспортных и других товаров.

Внешнеторговая деятельность представляет собой совокупность внешнеэкономических функций организации [2]:

- производственно-экономическая — выбор экспортных стратегий, производство экспортной продукции, выстраивание отношений с отечественными партнерами;

– организационно-экономическая — процесс выхода на внешние рынки, планирование внешнеторговых операций, организация рекламы, выбор форм и методов работы на внешних рынках;

– оперативно-коммерческая — подготовка и проведение внешнеторговых сделок и всех процессов, связанных с ними, т. е. транспортировка, страхование и т. д.

Валютно-финансовые операции предприятий и компаний следует рассматривать как денежные операции, в основном в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением оплаты за поставленную продукцию через определенные формы расчетов, облегчающие и сопровождающие любые внешнеторговые операции, а также осуществляемые во избежание курсовых потерь.

Международные правительственные и неправительственные организации играют важную роль в современных международных отношениях. Межгосударственные организации характеризуются членством государств, учредительными договорами, постоянными институтами и уважением суверенитета государств-членов.

В соответствии с профилем ВЭД организации можно разделить на следующие категории [2]:

- 1) производители-экспортеры без посредников;
- 2) посредники;
- 3) содействующие организации.

К производителям-экспортерам без посредников относятся: производственные ассоциации, консорциумы, совместные предприятия (СП), производственные кооперативы, транспортные компании, железные дороги, судоходные компании, автотранспортные компании, компании воздушного транспорта.

К посредническим организациям относятся: специализированные внешнеэкономические организации Министерства торговли РФ, отраслевые внешнеэкономические объединения, смешанные общества, торговые компании.

К содействующим организациям относятся: ассоциации внешнеэкономического сотрудничества, международные неправительственные организации, рекламные организации.

По характеру внешнеторговых операций существуют следующие субъекты экономических отношений: уполномоченные посредники, консигнаторы, грузополучатели, агенты/брокеры, дистрибьюторы, дилеры, экспортеры, импортеры.

Таким образом, внешнеэкономический комплекс (ВЭК) представляет собой систему различных по функциям и назначению субъектов ВЭД, имеющих множественные связи между собой. Эффективное функционирование ВЭК имеет определяющее значение для внешнеэкономической деятельности субъектов ВЭД.

Список литературы

1. Сидоров В. Н. Таможенное право : учебник. М. : Издательство Юрайт, 2017. 512 с.
2. Косьмин А. Д., Метелев С. Е., Дубенская Е. С. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / А. Д. Косьмин. М. : Экономика, 2006. 609 с.

© Сухомлинов В. П.
© Рогозян С. Н.